

OFFRE D'EMPLOI

Technico-Commercial France-Export

Intégrez une entreprise en pleine croissance dans un environnement rêvé.

Située en Haute-Savoie et entourée de montagnes, la société PRECXIS est une start-up spécialisée dans deux domaines d'activités distincts :

- **Fabrication d'instruments médicaux** utilisés en odontologie, implantologie dentaire, chirurgie maxillo-faciale et orthopédie : elle travaille en sous-traitance pour des grandes entreprises, laboratoires d'implantologie et d'instruments de chirurgie orthopédique.
- **Conception, fabrication et commercialisation de fraises CAD CAM** en marque propre.

Petite structure de 10 personnes, elle peut s'appuyer sur le groupe **PRACARTIS** auquel elle appartient, PME familiale de 140 personnes en pleine croissance et spécialiste reconnu des outils coupants et des électrobroches. Le groupe possède son propre centre de Recherche et Développement et dépose chaque année de nombreux brevets innovants.

PRECXIS recherche son **Technico-commercial France et Export** qui aura en charge les missions suivantes :

- Développer les ventes d'Instruments pour l'activité médicale auprès des grands laboratoires : Orthopédie, Implantologie dentaire et chirurgie maxillo-faciale
- Développer les ventes CAD-CAM en France et à l'étranger auprès des laboratoires, centres d'usinage, Distributeurs France et Export.
- Développer et maintenir ses connaissances sur les produits commercialisés et ceux de la concurrence.
- Travailler en collaboration avec les chefs de projets pour innover et proposer des nouveaux produits adaptés à la demande.
- Prendre en charge de la correspondance commerciale ainsi que de la relance des offres de prix.
- Développer l'image et la notoriété de PRECXIS aux travers des actions de communication prévues et des participations aux salons, congrès et expositions ...

 Chemin de la Forêt
74250 Peillonex - France

 +33 (0)4 50 43 75 11

 sales.dental@precxis.com

 precxis.com

Votre profil :

Le poste est ouvert à tout type de diplômes techniques. Une première expérience du B To B et du Commercial Terrain dans la vente de produits techniques est essentielle afin de pouvoir prendre en charge votre mission chez PRECXIS.

Votre personnalité, votre motivation, votre passion pour la vente et votre goût pour les déplacements (40 à 50 % du temps avec des semaines de tournée auprès des prothésistes dentaires à travers la France) seront des éléments déterminants pour ce poste. Vous maîtrisez à minima la langue anglaise, êtes flexible et capable de vous adapter à l'environnement d'une Start-up en phase de consolidation !

Vous travaillerez en étroite collaboration avec notre ADV CAD-CAM, en charge de la prospection téléphonique.

Vous avez une très bonne maîtrise des outils informatiques.

Le poste est basé à Peillonex, en Haute Savoie, (30 min d'Annecy) sur le site où sont réunis 3 des 6 entreprises du groupe PRACARTIS.

Merci d'adresser votre candidature à christophe.chambet@precxis.com